



व्यापार की योजना

आय सृजन गतिविधि – (मशरूम की खेती)

द्वारा

बाबा बालक नाथ - स्वयं सहायता समूह



SHG नाम	बाबा बालक नाथ
वीएफडीएस नाम	चपलाह िझकला
रेंज	देहरा
िडवीजन	देहरा िडवीजन

के तहत तैयार –

हिमाचल प्रदेश वन पािस्िथितकी तंत्र प्रबंधन एवं सुधार पिरयोजना
आजीिविका (JICA सहायता प्राप्त)

विषयसूची

क्रमांक।	विवरण	पृष्ठ/पृष्ठों
1	SHG का विवरण	3
2	लाभार्थियों का विवरण	4,5
3	गाँव का भौगोलिक विवरण	6
4	कार्यकारी सारांश	6
5	आय सृजन गतिविधि से संबंधित उत्पाद का विवरण	6
6	उत्पादन प्रक्रियाएं	6
7	उत्पादन योजना	7
8	बिक्री और विपणन	7
9	स्वोट अनालिसिस	8
10	सदस्यों के बीच प्रबंधन का विवरण	8
11	अर्थशास्त्र का विवरण	9,10,11
12	आय और व्यय का विश्लेषण	11
13,14	निधि की आवश्यकता, निधि के स्रोत	12
15 से 19	प्रशिक्षण/क्षमता निर्माण/कौशल उन्नयन, आय के अन्य स्रोत, निगरानी पद्धति और टिप्पणियाँ	13
	एसएचजी समूह तस्वीरें	

1. SHG का विवरण

1	SHG नाम	बाबा बालक नाथ
2	वीएफडीएस	चपलाह िझकला
3	रेंज	देहरादून
4	िडवीजन	देहरा िडवीजन
5	गाँव	चपलाह िझकला
6	अवरोध पैदा करना	प्रागपुर
7	िज़ला	कांगड़ा
8	एसएचजी में सदस्यों की कुल संख्या	09
9	गठन की तिथि	06/09/22
10	बैंक खाता सं.	50100590483652
11	बैंक विवरण	एचडीएफसी देहरा
12	SHG मासिक बचत	100 रुपये
13	कुल बचत	1500 रुपये
14	कुल अंतर-ऋण	1500 रुपये
15	नकद क्रेडिट सीमा	- -
16	पुनर्भुगतान स्थिति	1%

2. लाभार्थियों का विवरण:

Sr.No	सदस्यों का नाम	श्रीमान की पत्नी	आयु	योग्यता	संपर्क नंबर	आय का स्रोत
1	अंजना देवी	विवेक कुमार	62	10वां	8219850544	कृषि
2	अमिता देवी	अशोक कुमार	50	10वां	9805649881	कृषि
3	स्वर्णा देवी	रमेश कुमार	61	8वां	6230663977	कृषि
4	शिशुबाला	प्रीतम लाल	61	10वां	8544768176	कृषि
5	सुमन कुमारी	मलकीत सिंह	52	10वां	8894129378	कृषि
6	सिरता	सुनील कुमार	52	8वां	9015003774	कृषि
7	अंजना कुमारी	कश्मीर सिंह	49	10वां	9805544769	कृषि
8	सोनू देवी	संजीव कुमार	46	12वां	9015239386	कृषि
9	विक्रम कुमारी	प्रदीप कुमार	50	8वां	9816955666	कृषि

3. गाँव का भौगोलिक विवरण

1	जिला मुख्यालय से दूरी	75 किमी.
2	मुख्य सड़क से दूरी	1 किमी.
3	स्थानीय बाजार का नाम एवं दूरी	रक्कर और 18 किमी
4	मुख्य बाजार का नाम एवं दूरी	नादौन और 20 किमी
5	मुख्य शहरों के नाम एवं दूरी	
6	मुख्य शहरों के नाम जहाँ उत्पाद बेचा/विपणित किया जाएगा	नादौन, कांगड़ा, देहरा

4. कार्यकारी सारांश

बाबा बालक नाथ स्वयं सहायता समूह द्वारा मशरूम की खेती से आय सृजन गतिविधि का चयन किया गया है। यह आईजीए निम्नलिखित द्वारा संचालित किया जाएगा 09 स्वयं सहायता समूह के सदस्य। यह व्यावसायिक गतिविधि समूह के सदस्यों द्वारा पूरे वर्ष संचालित की जाएगी। मशरूम की खेती की प्रक्रिया में लगभग 4 महीने लगते हैं, चार महीनों में 3 किलोग्राम प्रति बैग (बटन मशरूम/टिंगरी मशरूम)। उत्पादन प्रक्रिया में सफाई, स्प्रे पंप द्वारा बैगों में पानी पहुँचाना, मशरूम की कटाई और बाजार के लिए पैकिंग जैसी प्रक्रियाएँ शामिल हैं। उत्पाद को शुरुआत में समूह द्वारा प्रत्यक्ष रूप से या अप्रत्यक्ष रूप से निकटवर्ती बाजार के खुदरा विक्रेताओं और थोक विक्रेताओं के माध्यम से बेचा जाएगा। 1 किलोग्राम मशरूम का विक्रय मूल्य लगभग 150/- किलोग्राम (पैक 200 ग्राम) होगा।

5. आय सृजन गतिविधि से संबंधित उत्पाद का विवरण

1	उत्पाद का नाम	बाबा बालक नाथ मशरूम
2	उत्पाद पहचान की विधि	त्यौहारों और विवाह के अवसरों पर उच्च मांग और स्वयं सहायता समूह के सदस्यों ने सब्जी और अचार के लिए बाजार में मशरूम की मांग की पहचान की।
3	स्वयं सहायता समूह सदस्यों की सहमति	हाँ

6. उत्पादन प्रक्रियाओं का विवरण

- समूह मशरूम की खेती करेगा। यह व्यवसायिक गतिविधि समूह के सदस्यों द्वारा पूरे वर्ष संचालित की जाएगी।
- मशरूम की खेती की प्रक्रिया में लगभग 3 से 4 महीने लगते हैं।
धारणा/अनुभव के आधार पर - एक बैग से 3 किग्रा उपज प्राप्त हुई। अविध में 3 से 4 महीने का समय। उत्पादन प्रक्रिया में सफाई, नमी, कटाई और पैकिंग जैसी प्रक्रियाएँ शामिल हैं।

7. उत्पादन योजना का विवरण

1	उत्पादन चक्र (दिनों में)	4 महीने
2	प्रति चक्र आवश्यक जनशक्ति (संख्या)	09 सदस्य
3	कच्चे माल का स्रोत	स्थानीय बाजार/मुख्य बाजार
4	अन्य संसाधनों का स्रोत	स्थानीय बाजार/मुख्य बाजार
5	प्रति चक्र आवश्यक मात्रा (किग्रा)	चार महीनों में 120 बैग प्रति 3.5 क्विंटल।
6	प्रति चक्र अपेक्षित उत्पादन (किग्रा)	220 किलोग्राम

8. कच्चे माल की आवश्यकता और अपेक्षित उत्पादन

क्रमांक	कच्चा माल	इकाई	समय	मात्रा (1 चक्र)	प्रति राशि किलोग्राम (रु.)	कुल राशि तीन चक्र
1.	एम. बैग्स	120 किलोग्राम	4 महीने	3.5 क्विंटल.	150	52500/-

9. विपणन/विक्री का विवरण

1	संभावित बाजार स्थान	नादौन, कांगड़ा, देहरा और 64, 20, 40
2	इकाई से दूरी	
3	उत्पाद बाजार की मांग	दैनिक मांग तथा त्योहारों और विवाह के अवसरों पर उच्च मांग।
4	बाजार की पहचान की प्रक्रिया	समूह के सदस्य अपनी उत्पादन क्षमता और बाजार की मांग के अनुसार खुदरा/थोक विक्रेता का चयन/सूचीकरण करेंगे। प्रारंभ में उत्पाद को निकटवर्ती बाजारों में बेचा जाएगा।
5	उत्पाद की विपणन रणनीति	स्वयं सहायता समूह के सदस्य अपने उत्पाद सीधे गाँव की दुकानों और निर्माण स्थल/दुकानों के माध्यम से बेचेंगे। इसके अलावा, नज़दीकी बाजारों के खुदरा विक्रेताओं और थोक विक्रेताओं के माध्यम से भी। शुरुआत में उत्पाद 200 और 500 ग्राम की पैकेजिंग में बेचे जाएँगे।
6	उत्पाद ब्रांडिंग	एसएचजी स्तर पर उत्पाद का विपणन एसएचजी ब्रांडिंग द्वारा किया जाएगा। बाद में इस आईजीए के तहत क्लस्टर स्तर पर ब्रांडिंग की आवश्यकता हो सकती है।
7	उत्पाद "नारा"	"स्वयं सहायता समूह बाबा बालक नाथ का एक उत्पाद"

10. स्वोट अनालिसिस

- ताकत-

- कुछ स्वयं सहायता समूह सदस्य अपने घरेलू उपयोग के लिए पहले से ही यह कार्य कर रहे हैं। कच्चा
- माल आसानी से उपलब्ध है।
- विनिर्माण प्रक्रिया सरल है, उचित पैकिंग
- है और परिवहन आसान है, उत्पाद का
- शेल्फ जीवन लंबा है

- कमजोरी-

- विनिर्माण प्रक्रिया/उत्पाद पर तापमान, आर्द्रता, नमी का प्रभाव। अतिथक श्रम-गहन
- कार्य।
- सर्दियों और बरसात के मौसम में उत्पाद निर्माण चक्र बढ़ जाएगा

- अवसर-

- त्योहारों और शादी के अवसरों पर उच्च मांग बाजारों का
- स्थान
- दैनिक/साप्ताहिक खपत और सभी मौसमों में सभी खरीदारों द्वारा उपभोग

- खतरे/जोखिम-

- विनिर्माण और पैकेजिंग के समय तापमान, नमी का प्रभाव, विशेष रूप से सर्दियों और बरसात के मौसम में।
- कच्चे माल की कीमत में अचानक वृद्धि
- प्रतस्पर्धी बाजार

11। सदस्यों के बीच प्रबंधन का विवरण

आपसी सहमित से स्वयं सहायता समूह के सदस्य अपनी भूमिका और जिम्मेदारी तय करेंगे कार्य को अंजाम देने के लिए। सदस्यों के बीच कार्य उनकी मानिसक और शारीरिक क्षमता के अनुसार विभाजित किया जाएगा।

क. कुछ समूह सदस्य पूर्व-उत्पादन प्रक्रिया में शामिल होंगे (अर्थात कच्चे माल की खरीद, बैगों को नमी प्रदान करना, मशरूम की कटाई, पैकिंग और बाजार में बेचना)

ख. कुछ समूह सदस्य उत्पादन प्रक्रिया में शामिल होंगे।

ग. कुछ समूह सदस्य पैकेजिंग और मार्केटिंग में शामिल होंगे।

12. अर्थशास्त्र का विवरण:

<u>पूंजीगत लागत</u>				
<u>क्रमांक</u>	<u>विशिष्ट</u>	<u>मात्रा</u>	<u>यूनिट मूल्य</u>	<u>मात्रा</u>
1	मशरूम बैग	153	120	18360
2	पैकेजिंग सीलिंग मशीन	02	2500	5000
3	मशरूम पैकेजिंग कंटेनर	रास	रास	2000
4	एम. बैग्स को साइट पर ले जाना	रास	रास	3000
5	अन्य सामग्री	रास	रास	1640
<u>कुल पूंजीगत लागत</u>				रु. 30000/-

बी।	आवर्ती लागत				
क्रमांक	विवरण	इकाई	मात्रा	कीमत	मात्रा
1	पैकेजिंग सामग्री	पी/बैग्स	रास	-	5000
2	मशरूम बैग	एम. बैग	150	120	18000
3	मिश्रित	रास	रास	रास	3000
4	आवर्ती लागत				26000/-
कुल आवर्ती लागत B =26000/- (आवर्ती लागत- श्रम लागत) क्योंकि कार्य/श्रम स्वयं सहायता समूह के सदस्यों द्वारा किया जाएगा।					

13. उत्पादन लागत

सी।	उत्पादन लागत (प्रति चक्र)	
क्रमांक	विवरण	राशि (रु.)
1	कुल आवर्ती लागत	26000/-
2	पूँजीगत लागत पर 10% वार्षिक मूल्यहास	3000/-
	कुल: -	29000/-

डी।	विक्रय मूल्य गणना (दो चक्र)
-----	-----------------------------

क्रमांक	विवरण	इकाई	मात्रा	राशि (रु.)	
1	उत्पादन लागत	2 चक्र	7 क्विंटल	105000/-	उत्पादन की मात्रा बढ़ने पर यह घटेगा
2	वर्तमान बाजार मूल्य	-	प्रति किलोग्राम	150-200	
3	अपेक्षित विक्रय मूल्य स्वयं सहायता समूह द्वारा	-	प्रति किलोग्राम	150	

14. प्रित चक्र आय और व्यय का िवश्लेषण

क्रमांक।	िववरण	रािश (रु.)
1	पूँजीगत लागत पर 10% वार्षिक मूल्यहास	3000/-
2	कुल आवर्ती लागत	26000/-
3	हर चार महीने में कुल उत्पादन (क्विंटल में)	3.5 क्विंटल (7 क्विंटल वर्ष)
4	विक्रय मूल्य (प्रति किलोग्राम)	150
5	आय सृजन (150*7*100)	105000 सालाना
6	शुद्ध लाभ (105000-26000) (आय सृजन - आवर्ती लागत)	79000/-
7	शुद्ध लाभ का वितरण	-लाभ मासिक/वार्षिक आधार पर सदस्यों के बीच समान रूप से वितरित किया जाएगा। -लाभ का उपयोग आवर्ती लागत को पूरा करने के लिए किया जाएगा। -लाभ का उपयोग IGA में आगे निवेश के लिए किया जाएगा

15. निधि की आवश्यकता

क्रमांक	विवरण	मात्रा (रु.)	पिरयोजना योगदान (75%)	स्वयं सहायता समूह योगदान (25%)
1	कुल पूंजीगत लागत	रु. 30000/-	रु. 22500/-	रु. 7500/-
2	कुल आवर्ती लागत	रु. 26000/-	0	रु. 26000/-
3	प्रशिक्षण/क्षमता निर्माण/कौशल उन्नयन	रु. 28375	रु. 28375	0
	कुल	रुपये.84375/-	रुपये.50875/-	रुपये. 33500/-

टिप्पणी-

एक) पूंजीगत लागत - पिरयोजना के अंतर्गत पूंजीगत लागत का 75% कवर किया जाएगा क्योंकि एक को छोड़कर सभी सदस्य अनुसूचित जाति/अनुसूचित जनजाति वर्ग से हैं।

बी) आवर्ती लागत - SHG द्वारा वहन किया जाएगा

सी) प्रशिक्षण/क्षमता निर्माण/कौशल उन्नयन - पिरयोजना द्वारा वहन किया जाएगा

16. निधि के स्रोत:

पिरयोजना समर्थन	- पूंजीगत लागत का 75% होगा मशीनरी अर्थात् उपकरणों सहित मशीनों की खरीद के लिए उपयोग किया जाता है। - एसएचजी बैंक खाते में 1 लाख रुपए की राशि जमा है। - प्रशिक्षण/क्षमता निर्माण/कौशल उन्नयन लागत	मशीनरी/उपकरण का कार्य संबंधित द्वारा किया जाएगा सभी नोडल औपचारिकताओं का पालन करने के बाद डीएमयू/एफसीसीयू।
एसएचजी योगदान	- पूंजीगत लागत का 25% वहन किया जाएगा इसमें मशीनरी के अलावा सामग्री/उपकरणों की लागत भी शामिल है। - आवर्ती लागत स्वयं सहायता समूह द्वारा वहन की जाएगी	

17. प्रशिक्षण/क्षमता िनर्माण/कौशल उन्नयन

प्रशिक्षण/क्षमता िनर्माण/कौशल उन्नयन की लागत पिरयोजना द्वारा वहन की जाएगी। प्रस्तावित/आवश्यक कुछ प्रशिक्षण/क्षमता िनर्माण/कौशल उन्नयन िनमिलिखत हैं:

एक।	कच्चे माल की लागत प्रभावी खरीद गुणवत्ता
बी।	िनयंत्रण
सी।	पैकेजिंग और िवपणन
डी।	िवत्तीय प्रबंधन

18. आय के अन्य स्रोत:

समूह का दूसरा दृष्टिकोण अचार और सूखे मशरूम के रूप में अपने मूल्य संवर्धन को बढ़ाना है।

19. बैंक ऋण चुकौती -यदि ऋण बैंक से िलया गया है, तो यह नकद ऋण सीमा के रूप में होगा और सीसीएल के िलए कोई पुनर्भुगतान अनुसूची नहीं है; हालांकि, सदस्यों से मासिक बचत और पुनर्भुगतान रसीद सीसीएल के माध्यम से भेजी जानी चाहिए।

ए सीसीएल में, स्वयं सहायता समूह के बकाया मूल ऋण का भुगतान वर्ष में एक बार बैंकों को पूर्ण रूप से िकिया जाना चाहिए। ब्याज राशि का भुगतान मासिक आधार पर िकिया जाना चाहिए।

बी साविध ऋणों में, पुनर्भुगतान बैंकों में पुनर्भुगतान अनुसूची के अनुसार िकिया जाना चाहिए।

20. िनगरानी िविध -प्रारंभिक चरण में लाभार्थियों का आधारभूत सर्वेक्षण और वार्षिक सर्वेक्षण िकिया जाएगा।

एक।	समूह का आकार िनिध
बी।	प्रबंधन
सी।	िनवेश
डी।	आय पीढ़ी
ई.	उत्पादन स्तर
एफ।	उत्पाद की गुणवत्ता
जी।	बेचा गया सामान

21.

टिप्पणी

मशरूम के स्वास्थ्य लाभ –

- प्रोस्टेट और स्तन कैंसर की रोकथाम में मदद करता है
- हड्डियों को स्वस्थ बनाता है
- प्रतिरक्षा बढ़ाता है
- एनीमिया का इलाज
- मुक्त कणों से लड़ने में मदद करता है
- कोलेस्ट्रॉल के स्तर को कम करने में मदद करता है
- है दांत, नाखून और बालों को मजबूत बनाता है
- रक्तचाप को कम करता है

समूह के सदस्यों की तस्वीरें



द्वारा तैयार: -

श्री मदन लाल शर्मा (सेवा निवृत्त एचपीएफएस)

दीक्षा (एसएमएस)

शिवानी (एफटीयू समन्वयक)

BUSINESS PLAN APPROVAL BY VFDS & DMU

Baba Balak Nath Group will undertake the *Mushroom Cultivation* Livelihood Income Generation Activity under the project for Implementation of Uimachal Pradesh forest Ecosystem Management & Livelihood (1M assisted). In this regard business plan of amount Rs. 1/2 Lakhs has been Submitted by group on..... And the business plan has been approved by the VFDS.

Business plan submitted through FTU for further action please.
Thank you

Signature of Group President

Signature of Group Secretary

HCHTICA
31/12/25

[Signature]
Approved
DMU - CUM - Dehra

Resolution - cum - Group Consensus Form

It is resolved in the General house meeting of the group *Bata Balak* at *Nath*
(*/it:t !r:\./c that our group will undertake the *Mushroom* as Livelihood Income *cultivation*
ñ•M•iation Activity under the Project for Improvement of Himachal- Pradesh
En :t Ecosystem Management & Livelihoods (JICA Assisted),

Signature's of Group Pradhan

Signature's of Group Secretary

Submitted to DMU through FTU

Name & Signature of ITU Officer

Range Forest Office,

Kangra (H.P.)


Range Forest Office
Dehra Forest Range
Dehra (H.P.)


Name & Signature of FTU Coordinator

Approved


Name & Signature of DMU officer

